TEKNOTHERM
MARINE

Teknotherm Gruppen er ledende innen salg, design og produksjon av kulde- og ventilasjonsanlegg til skip og offshore.
Grupen har hovedkontor og produksjon i Halden, avdelingskontor i Ålesund, samt datterselskaper i Bergen, Tromsø, Gøteborg, Stettin, St. Petersburg, Istanbul, Seattle og Wuxi (Kina).
Teknotherm Gruppen har 150 kompetente medarbeidere på verdensbasis, og omsetter for ca. 280 MNOK pr år.
Gruppen har et solid eierskap gjennom sine to hovedaksjonærer Eagle AS og det internasjonale konsernet Heinen & Hopman.
Som en del av Heinen & Hopman er vi tilstede med kontorer og produksjonsfasiliteter i 15 land, og er en del av et nettverk på nærmere 2000 ansatte på verdensbasis.
Teknotherm har lykkes meget godt i markedet, og ønsker nå å knytte til oss flere kompetente medarbeidere for å vokse videre.

Salgssjef - HVAC Vedlikehold og Modifikasjoner innen offshore

Ettermarked og service er et viktig satsingsområde for Teknotherm-gruppen. Vi ønsker nå å styrke oss innenfor Offshore HVAC - vedlikehold og modifikasjoner. I den forbindelse søker vi etter en salgssjef som kan lede denne satsingen. Vi ønsker også å motta søknader fra HVAC-ingeniører, samt servicemontører som vi antar raskt blir nødvendig på grunn av vekstambisjonene vi har i tiden fremover. Stillingene er tenkt lokalisert sammen med våre gode kollegaer ved Teknotherm sitt kontor i Bergen.

Arbeidsoppgaver:
- Markedsføring og aktivt salg av først og fremst vedlikehold og modifikasjoner både mot eksisterende og nye kunder
- Kundeoppfølging og relasjonsbygging mot konkrete kunder
- Utføre inspeksjoner på rigger, enten i egen regi eller sammen med noen av våre kompetente servicemontører, som er klare for å bistå
- Planlegging og styring av serviceoppdrag og montører

Ønskede kvalifikasjoner;
- Ingeniørutdannelse el. tilsv., gjerne med tilleggsutdannelse innen markedsføring/salg
- Relevant erfaring med salg, helst med noe internasjonal bakgrunn
- Gode kunnskaper innen HVAC
- Gode engelskkunnskaper, både skriftlig og muntlig
- Solid erfaring med bruk av PC, spesifikt Excel og Word
- God sosial kompetanse med evne til å skape kontakter og relasjoner både eksternt og internt
- Evne til å arbeide selvstendig og systematisk i et hektisk og resultatorientert miljø
- Du er en sulten selger med stort pågangsmot som fokuserer på muligheter fremfor problemer

Manglende teoretisk utdannelse kan oppveies av relevant erfaring og evne og vilje til læring.

Vi kan tilby:
- Et godt arbeidsmiljø med mulighet for personlig utvikling
- Interessante og utfordrende arbeidsoppgaver mot et nasjonalt og internasjonalt marked
- Konkurransedyktige betingelser

Nærmere opplysninger om stillingen kan fås ved henvendelse til Mats Udèn på tlf. +46 734 45 68 12 eller e-mail mats.uden@teknotherm.no.

Søknad med CV og attester sendes enten per e-mail eller post til: mats.uden@teknotherm.no eller Teknotherm Offshore, PB. 87, 1751 Halden innen 24.02.2017.

Teknotherm Marine AS
Postboks 87
1751 Halden
admin@teknotherm.no - www.teknotherm.com